



06. – 07. November 2013
Vienna Marriott Hotel, Wien
www.iir.at/einkauf.html

Qualitätssiegel
der Charité:
Was steht tatsächlich dahinter?

IIR Jahresforum Einkauf im Krankenhaus

Lieferanten finden, bewerten & auswählen

Implantate, Herzklappen & Co – Einkauf von kritischen Produkten



- Von der **Lieferantenauswahl** bei Produkten bis zur **erfolgreichen Abnahme**
- Best Practice: **Parallelimporte in Dänemark**
 - Auswirkungen von **Parallelhandel** auf die Preisstrategie: Wo liegen Ihre Kostenersparnisse?
- **Indien & China**: Die Beschaffungsmärkte der Zukunft?
- **Bundesländerüberschreitende Projekte**: Durch strategische Partnerschaften im Einkauf Kosten einsparen?
- **NastV** – Devise lautet **sichere Produkte einkaufen**, aber was sind die Sicherheitsaspekte?

Ihr PLUS: Integrierter Workshop

- Up-Date **BVergG Novelle 2012/2013** – Wo liegen die Knackpunkte in der Vergabep Praxis
- **KorrStrÄG** – Auswirkungen und strafrechtliche Konsequenzen nach der **Anti-Korruptionsgesetzgebung**

Ihre Experten vor Ort:

Dr. Sophie Dillinger, Singer Fössl Rechtsanwälte OG | **Univ. Prof. Mag. Dr. Wilhelm Frank**, ARWIG | **Mag. Horst Fössl**, Singer Fössl Rechtsanwälte OG | **DDr. Karina Hellbert**, Fiebinger, Polak, Leon & Partner Rechtsanwälte GmbH | **Mag. Monika Herbstrith-Lappe**, Impulse & Wirkung – Herbstrith Management Consulting GmbH | **Dr. Till Hornung**, Vorarlberger Krankenhaus-Betriebsges.m.b.H. | **Dr. Edgar Starz**, Steiermärkische Krankenhaushilfsanstalten GmbH | **Mag. Alexandra Terzaki**, TERZAKI Unternehmensberatung | **Dr. Katharina Wolter**, Becton Dickinson Austria GmbH

Unser Partner:



Ab 8:30 **Herzlich Willkommen!** Check-In bei Kaffee & Tee

9:00 Begrüßung und Eröffnung durch IIR und den Vorsitzenden

GEMEINSAMES ERÖFFNUNGSPLENUM mit den Fachkonferenzen „Einkauf im Krankenhaus“ und „Facility Management im Krankenhaus“

- 09:05 SPEED-NETWORKING – Profitieren Sie vom Erfahrungsaustausch**
Nutzen Sie Ihre Chance, in wenigen Minuten wichtige Kontakte mit den Referenten und den Teilnehmern zu knüpfen!
- 09:20 IMPULSVORTRAG – Souverän agieren & stabile Verlässlichkeit wahren – auch in dynamischen Zeiten**
- Herausforderung Weiterentwicklung: Mut zur Veränderung stärken
 - Implementieren von neuen Arbeitsweisen: Wie können alte Strukturen aufgebrochen werden?
 - Authentisches Verhalten der Führungskraft als wirksamer Hebel für Mitarbeiter Motivation
 - Steigende Leistungsanforderungen meistern
 - Raus aus den Fallen Stress & Frust, Ängste & Ärger
- Mag. Monika Herbstrith-Lappe, Impuls & Wirkung – Herbstrith Management Consulting GmbH**
- 10:20 NETWORKING-BREAK** – Möglichkeit für vertiefende Gespräche mit Kollegen und Referenten

Beginn des IIR Jahresforums Einkauf im Krankenhaus

10:50 Eröffnung durch IIR und den Vorsitzenden
Univ. Prof. Mag. Dr. Wilhelm Frank,
Geschäftsführer, ARWIG in Anfrage

Im Fokus: Erfolgreiches Lieferantenmanagement bei der Produktauswahl

- 10:55 KEY NOTE**
Was versteht das Ministerium unter der Qualität der Produkte?
Vertreter des Bundesministeriums in Absprache
- 11:25 Implantate, Schrittmacher, Herzklappen & Co – Einkauf kritischer Produkte und die Auswahl von Lieferanten**
- Von der Lieferantenauswahl bis zur erfolgreichen Abnahme – Wie Sie den richtigen Lieferanten finden?
 - Welche Produkte kaufe ich ein? Was mache ich bei seltenen Krankheiten?
 - Was wird tatsächlich ausgeschrieben und was nicht?
 - Was passiert bei Lieferunfähigkeit?
 - Wie schützen Sie sich vor Überraschungen?
 - Lieferantenauswahl strategisch gestalten und Kosten optimieren
- 12:15 GEMEINSAMER BUSINESS-LUNCH**
Möglichkeit für vertiefende Gespräche mit Kollegen und Referenten

Im Fokus: Parallelimporte im Umbruch?

- 13:30 EXPERTENGESPRÄCH**
Best Practice: Der Umgang mit Parallelimporten in Dänemark
- Lessons learned: Was muss ich beim Import aus der EU beachten? Wie kann die Lieferfähigkeit garantiert werden? Was sind die Pflichten der Importeure?

14:30 Entwicklung der Parallelimporte in Österreich: Chancen & Risiken

- Auswirkungen von Parallelhandel auf Preisstrategie: Wo liegen meine Kostenersparnisse?
- Praktische Auswirkungen & zukünftige Bedeutung

Dr. Till Hornung, Geschäftsführer, Vorarlberger Krankenhaus-Betriebsges.m.b.H.

15:00 NETWORKING-BREAK
Möglichkeit für vertiefende Gespräche mit Kollegen und Referenten

15:30 Parallelimport unter der Lupe eines Anwalts – Rechtliche Probleme & Haftungsrisiken
DDr. Karina Hellbert, Rechtsanwältin, Fiebinger, Polak, Leon & Partner Rechtsanwälte GmbH

16:00 Diskutieren Sie gemeinsam mit den Vortragenden und nutzen Sie die Chance für Ihre Fragen!

16:20 Die Beschaffungsmärkte der Zukunft: China, Indien & Co?

- Ist die Qualität der Produkte tatsächlich gesichert?
- Welche Produkte kommen aus Asien?
- Alles clean oder werden doch Nachahmerprodukte verwendet?

17:15 Ende des ersten Konferenztages

- 8:30** Herzlich Willkommen! Check-In bei Kaffee & Tee
- 9:00** Begrüßung durch IIR und den Vorsitzenden
Univ. Prof. Mag. Dr. Wilhelm Frank,
Geschäftsführer, ARWIG in Anfrage
- 9:10** **PODIUMSDISKUSSION**
Qualität vs. Wirtschaftlichkeit: Wie kann ich die Position vom Krankenhaus gegenüber der Industrie verbessern
- Zusammenarbeit zwischen Krankenhaus und Industrie: Wie begegne ich diesem Problem?
 - Durch strategische Partnerschaften im Einkauf Kosten einsparen: Kann man sich in Kooperationen zusammenschließen? Wie kann ich Verbünde nützen?
 - Vor- und Nachteile der bundesländerüberschreitenden Projekte
 - Next steps: Wohin geht die Reise? Erhalten wir marktgerechte Preisniveaus?
- Dr. Edgar Starz**, *KAGes-Service / Leiter Einkauf, Steiermärkische Krankenanstalten GmbH*
- 10:05** **Praxis- und Alltagstauglich – Getestet durch Charité**
- Was steht tatsächlich dahinter?
 - Was prüft die Charité?
 - Wie wertvoll ist der Qualitätssiegel wirklich?
 - Wer braucht es und was müssen Sie tun um es zu bekommen?
- Experte der Charité in Absprache*
- 10:35** **Devise lautet sicheres Produkt einkaufen – Welche Anforderungen müssen sicherere Nadeln, Kanülen und Skalpelle erfüllen**
- Was sind die Sicherheitsaspekte?
 - Wie wähle ich aus? Woher weiß ich, ob es sich wirklich um ein Sicherheitsprodukt handelt?
- Dr. Katharina Wolter**, *Geschäftsführerin, Becton Dickinson Austria GmbH*
- 11:05** **NETWORKING-BREAK**
Möglichkeit für vertiefende Gespräche mit Kollegen und Referenten
- 11:35** **Qualitätssicherung bei Medizinprodukten im strategischen Einkauf**
- Sicherstellung der Qualität: Wie finde ich das optimale Produkt?
 - Leistung vs. Preis: Können preiswerte Medikamente hohen Qualitätsanforderungen gerecht werden? Kann der Einkauf qualitativ hochwertigere/teurere Produkte auf längere Sicht kostengünstiger sein?
 - Wer prüft die Qualität? Wer hat die Letztentscheidung bei Standardisierung?
- Dr. Edgar Starz**, *KAGes-Service / Leiter Einkauf, Steiermärkische Krankenanstalten GmbH*

- 12:05** **Vergabegesetz: Innovativ und flexibel im Gesundheitswesen?**
- Medizinprodukte: Wie viel Innovation „verträgt“ das BVergG?
 - Neue Wege: Kooperationsformen in der Beschaffung
 - Flexibilität von Rahmenvereinbarungen und Reaktionen der Judikatur
- Mag. Alexandra Terzaki**, *Geschäftsführerin, TERZAKI Unternehmensberatung*
- 12:35** **GEMEINSAMER BUSINESS-LUNCH**
Möglichkeit für vertiefende Gespräche mit Kollegen und Referenten

Ihr Plus:

WORKSHOP

Kompaktwissen Vergabe – Up-Date BVergG
Novelle 2012/2013

Entwicklungen des Vergaberechts im
Gesundheitswesen und ihre Auswirkungen

- 13:30** **KorrStrÄG 2012 – Einladungen, Geschenke & Co: Was darf man überhaupt noch annehmen?**
- Antikorruptionsbestimmungen: Welche Felder im Krankenhaus sind betroffen?
- DDr. Karina Hellbert**, *Rechtsanwältin, Fiebinger, Polak, Leon & Partner Rechtsanwälte GmbH*
- 14:30** **Trotz des Vergabegesetzes die täglichen Herausforderungen des medizinischen Einkaufs meistern**
- Relevante Änderungen und Anpassungen durch die letzten Novellen des BVergG 2006: Welche Neuerungen sind in der Praxis besonders relevant? Was bringt die BVergG Novelle 2013?
 - EU-rechtliche Änderungen: Welche Entwicklungen zeichnen sich im Bereich Einkauf und Vergabe im Gesundheitsbereich ab?
 - Das „Minenfeld“ Befugnis: Welche Stolpersteine haben Bieter/Bewerber im Vergabeverfahren im Hinblick auf das Eignungskriterium Befugnis zu achten?
 - Praktische Fallbeispiele: Ein Überblick über die wichtigsten vergaberechtlichen Entscheidungen im Gesundheitsbereich – Warum Ausschreibungen im Gesundheitsbereich scheitern können
- Mag. Horst Fössl**, *Partner, Singer Fössl Rechtsanwälte OG*
Dr. Sophie Dillinger, *RAA, Singer Fössl Rechtsanwälte OG*
- 17:00** Ende der Veranstaltung

Möchten Sie Ihr Unternehmen auf dieser Veranstaltung präsentieren?

Treffen Sie Ihre Zielgruppe und stellen Sie Ihre Produkte und Dienstleistungen vor.

Erarbeiten wir gemeinsam für Sie ein individuelles Präsentationskonzept:

Mag. (FH) Bettina Fischbacher, Senior Sales Manager
Tel.: +43 (0)1 891 59 - 615, Fax: +43 (0)1 891 59 - 200
e-mail: bettina.fischbacher@iir.at



Homepage 
www.iir.at

E-Mail 
anmeldung@iir.at

Adresse IIR 
Linke Wienzeile 234, 1150 Wien

Hotline 
+43 (0)1 891 59 - 212

Fax 
+43 (0)1 891 59 - 200

10056
REF

Österreichische Post AG Info.Mail Entgelt bezahlt

Stimmen Ihre Ansprechpartner und Adresse? Wenn nicht, rufen Sie bitte Tel.: +43 (0)1 891 59 - 555 oder mailen Sie an: datenbank@iir.at!

JA, ich nehme am:
„IIR Jahresforum Einkauf im Krankenhaus“
von 6. – 7. November 2013 in Wien teil.

Bitte zur schnelleren Bearbeitung vollständig ausfüllen.

1. TeilnehmerIn:

Nachname _____

Vorname _____

Position/Abt. _____

E-Mail _____

Tel.* _____

Fax* _____

2. TeilnehmerIn:

Nachname _____

Vorname _____

Position/Abt. _____

E-Mail _____

Tel.* _____

Fax* _____

3. TeilnehmerIn:

Nachname _____ E-Mail _____

Vorname _____ Tel.* _____

Position/Abt. _____ Fax* _____

Ich kann nicht teilnehmen, bestelle aber die Dokumentation nach der Veranstaltung zum Preis von € 245,- (+ 10% MwSt.)

Ja, ich möchte Informationen aus dem Themenbereich „Gesundheitswesen“ per E-Mail erhalten TeilnehmerIn 1 TeilnehmerIn 2 TeilnehmerIn 3

Teilnahmegebühr (exkl. 20% MwSt.)

Die Teilnahmegebühr für Konferenz & Workshop beträgt einschließlich Dokumentation, Mittagessen und Getränke pro Person:

Bei Anmeldungen bis **16. August 2013:** € 1.595,-
Bei Anmeldungen bis **11. Oktober 2013:** € 1.695,-
Bei Anmeldungen bis **6. November 2013:** € 1.795,-

Nutzen Sie unser attraktives Rabattsystem:

 bei 2 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **10 %** Rabatt
 bzw. bei 3 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **20 %** Rabatt
 bzw. bei 4 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **30 %** Rabatt

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung und Ihre Buchhaltungsabteilung erhält die Rechnung. Bitte begleichen Sie den Rechnungsbetrag vor dem Veranstaltungstermin. Einlass kann nur gewährt werden, wenn die Zahlung bei IIR eingegangen ist oder am Veranstaltungstag erfolgt. Etwaige Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

QUALITÄTSGARANTIE: Ihre Zufriedenheit ist uns wichtig: Stellen Sie am ersten Konferenztag bis 12.00 Uhr vormittags fest, dass die gebuchte Veranstaltung nicht das Richtige für Sie ist, so können Sie den Besuch abbrechen und bekommen Ihr Geld zurück, oder Sie besuchen statt dessen eine andere gleichwertige Veranstaltung.

RÜCKTRITT: Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Ihnen bei einem Rücktritt von Ihrer Anmeldung innerhalb von 2 Wochen vor der Veranstaltung die volle Tagungsgebühr verrechnen müssen. Eine Umbuchung auf eine andere Veranstaltung oder die Entsendung eines Vertreters zur ursprünglich gebuchten Veranstaltung ist jedoch möglich. Bitte berücksichtigen Sie bei Ihrer Planung: IIR behält sich bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn die Absage vor.

20% Bildungsfreibetrag

Seit 1. Jänner 2002 besteht die Möglichkeit eines 20%igen Bildungsfreibetrages. Bitte informieren Sie sich vor der Veranstaltung bei Ihrem Steuerberater.

Im Sinne einer leichteren Lesbarkeit sind manche der verwendeten Begriffe in einer geschlechtsspezifischen Formulierung angeführt. Selbstverständlich wenden wir uns gleichermaßen an Damen und Herren.

Servicehotline

Anmeldung und Kundenservice:

Tel.: +43 (0)1 891 59 - 212

anmeldung@iir.at
www.iir.at/anmeldung.html

Firma _____

Straße / Postfach _____

PLZ _____ Ort _____

Ansprechperson bei Rückfragen zu Ihrer Anmeldung:

Vorname _____ Nachname _____

Position _____ Abteilung _____

Tel.* _____ Fax* _____

Wer ist in Ihrem Unternehmen für die Genehmigung Ihrer Teilnahme zuständig?

Nachname _____ E-Mail _____

Vorname _____ Tel.* _____

Position/Abt. _____ Fax* _____

Datum _____ Unterschrift _____

* Bitte geben Sie Tel./Fax nur bekannt, wenn Sie an weiteren Informationen über unsere Produkte interessiert sind.

Ort

Vienna Marriott Hotel
Parkring 12A, 1010 Wien, Tel.: +43 (0)1 515 18-0

Zimmerreservierung

Für Veranstaltungsteilnehmer besteht die Möglichkeit, im Hotel Zimmer zu reservieren. Bitte nehmen Sie die Reservierung direkt beim Tagungshotel unter Berufung auf die IIR-Veranstaltung „IIR Jahresforum Einkauf im Krankenhaus“ vor.